

圧倒的な成長スピードを実現 新卒1年目で企業再生の担い手に

「大手企業への入社が安泰と言える時代は終わりました。これからは会社の名前ではなく、自分自身で戦える武器を身に付けることが重要です」
そう語るのは、成果報酬型コンサルティングという競合他社と一線を画すビジネスモデルを展開するプロレド・パートナーズで経営コンサルタントとして活躍する小林一航さんだ。

小林さんは、第一線で活躍する先輩コンサルタントからノウハウを学びながら、圧倒的なスピードで成長を遂げることができた同社に入社を決めた。「大手とは違い、当社では入社後数カ月もたたないうちに担当企業を任せられます。私の場合は、入社1カ月でプロジェクトを担当し、企業の役員クラスの方々のプレゼンから現場での実行支援まで経験しました」

入社以来、主にIT通信関連のコスト改善プロジェクトを担当。ホテルや小売店、タクシー会社などさまざまな業界での案件を手掛けているという。「成果報酬だからこそ、徹底的に結果にコミットし、クライアントの期待を超えた成果を出すことが私のミッションです。責任も重大ですが、お客さまを巻き込み、いかに早く経営課題を解決できるかという経験を入社間もない時から積むことができます」

株式会社プロレド・パートナーズ
コンサルティング本部
コンサルタント
小林一航氏

Q

入社後、自分の成長を感じたのはいつ？

A

**初めて大きな成果を上げることができた
入社1年目の冬に手掛けたプロジェクト**

クライアントからは3カ月間でとても高い実績を上げることを求められていました。その中で徹底して取り組んだのは、お客さまと密にコミュニケーションを取り、改善提案はもちろん、日々の連絡などもスピーディーに対応するという。結果、目標の130%の実績を出すことができました。

Q

この職種に向いているのはどんな人だと思う？

A

**考えることが好きで
人に興味がある方**

戦略を立てていくコンサルタントにとって、日頃から考えることが好きというのは必要条件でしょう。また、周囲を巻き込み戦略を実行していくため、人への興味やコミュニケーションが好きという方は向いていると思います。

Q

今の仕事を通して伸ばせるのはどんなスキル？

A

**コンサルタントに不可欠な
人を巻き込む力**

プロジェクトを成功に導くためには、クライアントの経営層はもちろん、現場まで巻き込んで施策を行っていく必要があります。当社では早くから実践を通して、人に影響を与え、巻き込んでいく経験を積むことができます。

Q

人生を充実させるために大切にしている時間は？

A

**読書などを通して
知識をインプットする時間**

仕事に関するだけでなく、日頃からさまざまな本を読み、知識をインプットすることを大切にしています。能動的に考える機会や知識を増やしていくことで、ふとした時に仕事に生かされたりすることもありますね。

Q

この仕事の難しさって何だと思う？

A

**どんなにロジックを通して
それだけでは人は動かせない**

綿密な戦略を立てても、実際に実行できなければ意味がありません。企業の歴史やお客さまの性格も理解し、どのように伝えればお客さまが気持ち良く動いてくれるのかを日々考えて仕事に取り組んでいます。

Q

これから挑戦したい仕事や目指すキャリアって？

A

**海外案件や今後会社の軸となるような
新たなビジネス領域で活躍**

今後は国内だけでなく、海外の案件にも挑戦していきたいと考えています。また、社内でもコンサルティング領域の拡大に向けた新たなプロジェクトが複数立ち上がっており、私も積極的に参加するようにしています。新たなチャレンジを通して、自分の可能性を広げていきたいですね。